

Erfolgreich in der Königsdisziplin

Was können denn erfahrene Außendienstleute wie wir am WiFi noch dazulernen? Da waren wir schon sehr gespannt. Aber nach den ersten Stunden waren wir voll begeistert“, erzählt Michael Königer. Er hat mit fünf Arbeitskollegen die Bildungsreihe für den Verkauf im Außendienst absolviert.



◆ Peter Trameger und Michael Königer: „Diplom im Verkauf“

Michael Königer betreut für die Mautner Lackvertriebs-GmbH Maler, Tischler, Zimmerer, die Industrie und den Großhandel mit Markenprodukten. „Ich bin selbst gelernter Maler und schon 25 Jahre im Unternehmen tätig.“

Die Idee kam vom Chef, „er hat uns die Weiterbildung nahegelegt“, und so trafen sich sechs Mautner-Mitarbeiter am WiFi. „Sich bewusst zu machen, was man unbewusst richtig macht, war der Anfang.“ Und dann kam viel Neues. „Bedarfs-ermittlung, CRM, Zeitmanagement – mit Peter Trameger als WiFi-Lehrbeauftragtem erweitert man wesentlich den eigenen Blick auf den Beruf. Und das wirkt nachhaltig.“

ERFOLG IM VERKAUF

Die Bildungsreihen für den Verkauf im Außendienst, im Innendienst oder im Handel. Die Seminare sind auch einzeln buchbar. Nach Abschluss aller Module gibt es das Diplom.

www.stmk.wifi.at/verkauf



Anmeldung und
Informationen:
Tel. (0316) 602-1234,
www.stmk.wifi.at